DORA GIOCONDA VILLAGOMEZ LAZO



INFORMACIÓNDE CONTACTO

CORREO
doragiocondav@gmail.com

DIRECCIÓN
Jr. Río Majes Mz. K Lt. 10, Urb. Las Moras, San Luis, Lima, Perú

TELÉFONO
973 387 203

DNI
43 844 548

HABILIDADES

- Resolución de problemas y agilización de procesos.
- Ventas y negociación: comunicación efectiva y orientación al cierre.
- Prospección y captación de clientes.
- Asesoría comercial y manejo de cartera.
- Adaptabilidad y orientación al cumplimiento de objetivos.

IDIOMAS

- INGLÉS | Nivel Intermedio

OBJETIVOPROFESIONAL

Profesional con amplia experiencia en ventas y asesoría comercial, con trayectoria en los sectores financiero, inmobiliario, tecnológico, consumo y farmacéutico. Cuento con experiencia en prospección, captación y gestión de clientes, así como en la comercialización de productos y servicios. Me caracterizo por mi orientación a resultados, comunicación efectiva y capacidad para generar relaciones comerciales de confianza.

EXPERIENCIA

EJECUTIVA DE VENTAS
Esgan Pharmaceutical. | Ene 2025 - Ago 2026

- Promoción y venta de productos farmacéuticos. Prospección de clientes, presentación de productos, seguimiento comercial y gestión orientada al cumplimiento de objetivos.

EJECUTIVA DE CRÉDITOS
BBVA. | May 2024 - Oct 2025

- Asesoría y colocación de créditos dirigidos al sector público. Evaluación de necesidades financieras, seguimiento de clientes y gestión comercial de productos crediticios.

EJECUTIVA DE VENTAS
Royal Prestige. | Mar 2023 - Mar 2024

- Prospección y captación de clientes para la comercialización de utensilios de cocina de alta gama. Demostración de producto, asesoría personalizada y cierre de ventas.

EJECUTIVA COMERCIAL
Maquisistema. | Abr 2021 - 2023

- Asesoría y comercialización de alternativas de financiamiento inmobiliario y vehicular. Prospección de clientes, seguimiento de oportunidades y gestión del proceso comercial.

EJECUTIVA DE VENTAS
Sentinel. | Mar 2013 - Mar 2014

- Venta de soluciones de software para empresas. Prospección comercial, identificación de necesidades, presentación de soluciones y seguimiento para el cierre.

EJECUTIVA DE VENTAS
Prame Perú. | 2000 - 2010

- Venta y comercialización de productos naturales. Captación y atención de clientes, asesoría sobre productos y seguimiento de ventas.

EDUCACIÓN

Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas.

Colegio Particular Raymond Clark.

Colegio Particular Path Finder.